



原材料高騰に負けるな!

新時代のマーケティングセミナー

昨今、原材料価格・エネルギー価格の高騰により、利益確保が難しくなってきました。

今回のセミナーでは、コロナを経て変化したお客様への営業方法や、DXを使った良いお客様の獲得方法、ChatGPT を活用した具体的な販売促進方法を分かりやすく解説していきます。

また、当日は新潟県労働員会から「労使紛争の現状と紛争解決について」ご案内します。



渋谷 雄大氏 (しぶや たけひろ)

ジャイロ総合コンサルティング(株) 代表取締役
売らない販促コンサルタント 中小企業診断士

【経歴】

神奈川大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスを樹立。その後、サブメント専門チェーン事業部門の責任者として、ショッピングセンター・百貨店などへの出店戦略をはじめとして、人材育成、プロモーション・広報などを一手に引き受け多店舗展開を達成する。また、自然派化粧品会社では生涯顧客化、ファン育成の実践ノウハウを獲得。自然派化粧品会社を退職後、WEBを活用したプロモーションを実践、現在は営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進、Webコンサルティングなど幅広い分野でコンサルティングを行う。講演数は年間150回を超える人気講師である。



開催日

令和5年

11月13日

時間

13:30~15:30

会場

小須戸商工会館

※ 講師はオンライン (Zoom) にて登壇します

受講料

無料

定員

20名

当日のカリキュラム

時間	内容
13:30 ~ 15:10	講師：ジャイロ総合コンサルティング(株) 代表取締役 中小企業診断士 渋谷 雄大氏 「コロナで決めない顧客が増えた！」 ・決めない顧客に決めてもらう営業術 ・小さな会社のための良い顧客の見つけ方 「良い顧客とは？」 ・DX を使った良い顧客の獲得方法 ・ChatGPT を使った販促手法の具体策
15:10 ~ 15:30	講師：新潟県労働委員会 使用者委員 徳武 裕一氏 「労使紛争の現状と紛争解決について」

切り取らずに FAX してください

小須戸商工会 行

FAX 0250-38-2027

申込締切日：11月10日まで

経営安定セミナー 受講申込書

事業所名		住所	〒
受講者名		TEL	() -
		FAX	() -

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、当会からの各種情報提供の目的のみに使用いたします

お問合せ先：小須戸商工会 〒956-0101 新潟市秋葉区小須戸3611-2

TEL: 0250-38-2560 FAX: 0250-38-2027 Mail: kosusyo@aw.wakwak.com.jp